



**Polski Gaz S.A. zajmuje się przeladunkiem, dystrybucją i magazynowaniem gazu płynnego. Jest jednym z liderów na rynku paliw płynnych, od wielu lat działając z pasją, profesjonalizmem i ciesząc się wysokim uznaniem Klientów.**

Aktualnie do obsługi naszego rynku w rejonie woj. podkarpackiego i małopolskiego poszukujemy osoby na stanowisko:

## **REGIONALNEGO MENADŻERA SPRZEDAŻY**

### **Zadaniem zatrudnionej osoby będzie:**

- budowanie i realizacja strategii sprzedażowej na powierzonym terenie (butle gazowe)
- nawiązywanie i utrzymanie długotrwałych relacji biznesowych z aktualnymi i potencjalnymi partnerami handlowymi
- monitorowanie i analiza rynku oraz działań konkurencji
- aktywne pozyskiwanie nowych partnerów handlowych
- nadzór i rozliczanie pracy podległego zespołu

### **Od potencjalnych kandydatów oczekujemy:**

- doświadczenia w handlu
- umiejętności kierowania zespołem kierowców- sprzedawców
- wysoko rozwiniętych umiejętności komunikacyjnych i negocjacyjnych
- samodzielności, inicjatywy i kreatywności
- prawa jazdy kat B

### **Oferujemy:**

- Pracę w dynamicznie rozwijającej się Spółce
- Przyjazną atmosferę pracy w ambitnym zespole
- Możliwość podnoszenia kwalifikacji
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Pakiet świadczeń socjalnych
- niezbędne narzędzia pracy (samochód, telefon komórkowy, notebook)
- wynagrodzenie powiązane z wynikami pracy (podstawa + premia)

Aplikacje prosimy przesyłać na adres: [rekrutacja.sosnowiec@polskigaz.pl](mailto:rekrutacja.sosnowiec@polskigaz.pl)

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)"