



Polski Gaz S.A. zajmuje się przeladunkiem, dystrybucją i magazynowaniem gazu płynnego. Jest jednym z liderów na rynku paliw płynnych, od wielu lat działając z pasją, profesjonalizmem i ciesząc się wysokim uznaniem Klientów.

Aktualnie do naszego zespołu poszukujemy pracowników na stanowiska:

Przedstawiciele handlowych – rejon działania: woj. dolnośląskie, opolskie, wielkopolskie, łódzkie

Zadaniem zatrudnionej osoby będzie:

- budowanie i realizacja strategii sprzedażowej na powierzonym terenie (butle gazowe)
- nawiązywanie i utrzymanie długotrwałych relacji biznesowych z aktualnymi i potencjalnymi partnerami handlowymi
- monitorowanie i analiza rynku oraz działań konkurencji
- aktywne pozyskiwanie nowych partnerów handlowych
- nadzór i rozliczanie pracy podległych kierowców - sprzedawców

Od potencjalnego kandydata oczekujemy:

- doświadczenia w handlu
- umiejętności kierowania zespołem
- wysoko rozwiniętych umiejętności komunikacyjnych i negocjacyjnych
- gotowości do intensywnej pracy i podnoszenia kwalifikacji zawodowych
- samodzielności w pracy
- inicjatywy i kreatywności
- wysokiej kultury osobistej
- dyspozycyjności
- prawa jazdy kat B

Dołączając do Nas zyskujesz:

- umowę o pracę (podległość stanowiska Oddział w Sosnowcu)
- stabilne zatrudnienie w firmie będącej jednym z liderów na rynku
- możliwość rozwoju
- pakiet świadczeń socjalnych
- niezbędne narzędzia pracy (samochód, telefon komórkowy, notebook)
- wynagrodzenie powiązane z wynikami pracy (podstawa + premia)

Adres do aplikacji: rekrutacja.sosnowiec@polskigaz.pl

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)"

