



Przedstawiciel handlowy w Polski Gaz S.A. Oddział Pomorski– rejon działania: Koszalin, zachodniopomorskie

Poszukujesz nowych wyzwań? Chcesz współuczestniczyć w rozwoju firmy będącej jednym z liderów na polskim rynku w branży paliw płynnych? Polski Gaz S.A. daje taką możliwość.

Zakres obowiązków:

- budowanie i realizacja strategii sprzedażowej na powierzonym terenie (butle gazowe)
- nawiązywanie i utrzymanie długotrwałych relacji biznesowych z aktualnymi i potencjalnymi partnerami handlowymi
- monitorowanie i analiza rynku oraz działań konkurencji
- aktywne pozyskiwanie nowych partnerów handlowych

Od kandydata oczekujemy:

- wysoko rozwiniętych umiejętności komunikacyjnych i negocjacyjnych
- samodzielności, inicjatywy i kreatywności
- dyspozycyjności
- doświadczenia w handlu
- umiejętności kierowania zespołem
- prawa jazdy kat B

Dołączając do Nas zyskujesz:

- umowę o pracę
- stabilne zatrudnienie w firmie będącej jednym z liderów na rynku
- możliwość rozwoju
- pakiet świadczeń socjalnych
- niezbędne narzędzia pracy (samochód, telefon komórkowy, notebook)
- wynagrodzenie powiązane z wynikami pracy (podstawa + premia)

Adres do aplikacji: rekrutacja.pomorze@polskigaz.pl

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)"